



• Folheto do Programa de Partners



Vamos moldar juntos o futuro dos pagamentos





+1,000
parceiros de
pagamentos



#1 Líder global
de mercado POS



35m de terminais
comerciais instalados



+300 métodos de
pagamentos



Suporte local em
mais de 40 países

Faça parceria com o líder da indústria de pagamentos

Você deseja trabalhar com uma empresa que é líder no setor de pagamentos - uma que tenha uma base sólida e uma visão de futuro para atender às necessidades de comerciantes e consumidores. Além do mais, a empresa deve compreender o valor que você pode oferecer e o suporte necessário para uma parceria forte e lucrativa.

A Ingenico é este parceiro líder e inovador

Nos últimos mais de 40 anos, temos liderado continuamente nosso setor, moldando constantemente soluções de pagamento inovadoras com os melhores níveis de segurança. A Ingenico se tornou o líder global indiscutível na aceitação de pagamentos em lojas e o parceiro de confiança de participantes antigos da indústria e também de recém-chegados. Com mais de 35 milhões de terminais comerciais instalados em todo o mundo, nossas soluções, serviços e tecnologia impactam centenas de milhões de consumidores, todos os dias. Nada disso aconteceu por acaso, é claro.



O que é PartnerIN ?

Nosso programa PartnerIN global foi projetado para ajudar nossa comunidade de parceiros - adquirentes, provedores de serviços de pagamento, integradores de soluções, ISVs, empresas de tecnologia, revendedores de valor agregado, distribuidores - a expandir seus negócios e melhor suporte para suas necessidades de pagamentos digitais.

Os parceiros são apoiados com recursos técnicos de pré e pós-vendas, marketing, negócios e go-to-market, incluindo acesso a Partner Central, um portal de negócios baseado na pessoa que se abre para uma ampla gama de ferramentas e conhecimento para ajudar seus negócios a crescerem melhor e abrir novas possibilidades.

Os parceiros podem escolher entre duas modalidades - o Programa Business Partner e o Programa Solution Partner- dependendo do nível de investimento e dos benefícios que fazem mais sentido para eles.



Missão do programa

● Apoiamos nosso ecossistema de parceiros com recompensas estendidas com base no envolvimento e compromisso do parceiro



Nossa visão é ser o parceiro de tecnologia mais confiável no novo mundo de aceitação de pagamentos, permitindo que nosso ecossistema de parceiros ofereça soluções de pagamento digital prioritário melhores e mais flexíveis para seus clientes. Acreditamos que parceria, colaboração e investimento são fundamentais para criar as melhores soluções e experiências de pagamento. O programa foi desenvolvido com o sucesso de nossos parceiros em mente e construído para promover o crescimento e a diferenciação quantificável.

Nossos valores



Simplicidade

Um único programa integrado com processos simplificados de integração e engajamento



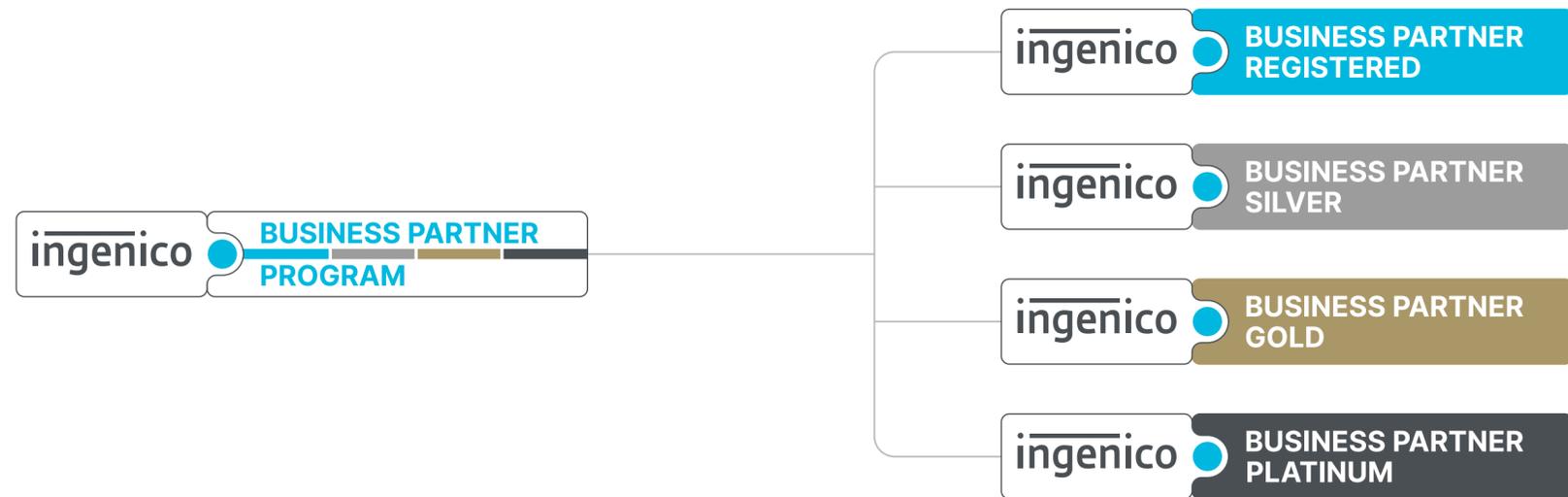
Flexibilidade

Reconhecimento de requisitos locais e rotas de parceiros para o mercado



Inovação

O poder da tecnologia e da inovação para se destacar e oferecer as melhores experiências de pagamento digital

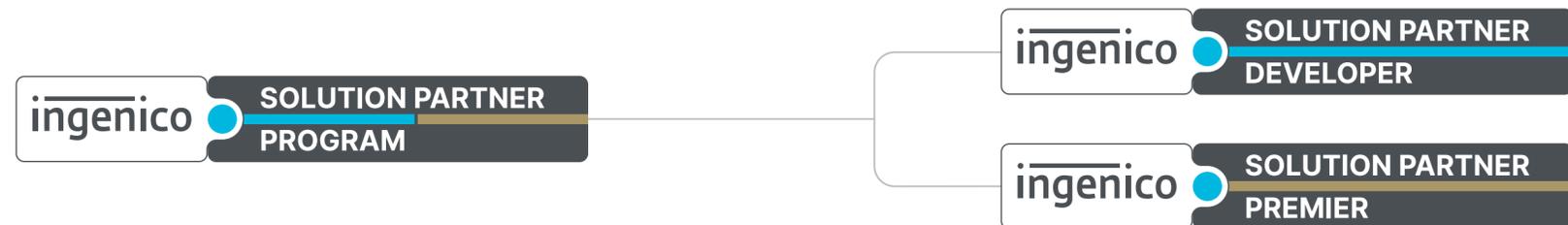


O Programa Business Partner é projetado para empresas que desejam revender ou integrar soluções Ingenico em suas próprias ofertas.

O programa fornece aos nossos parceiros de negócios os recursos para ajudá-los a desenvolver suas práticas e fornecer negócios, serviços de tecnologia e experiência a seus clientes. Os parceiros podem acessar vários níveis de entrada para atender aos seus requisitos de negócios e níveis de compromisso, sejam eles comprando direta ou indiretamente da Ingenico.

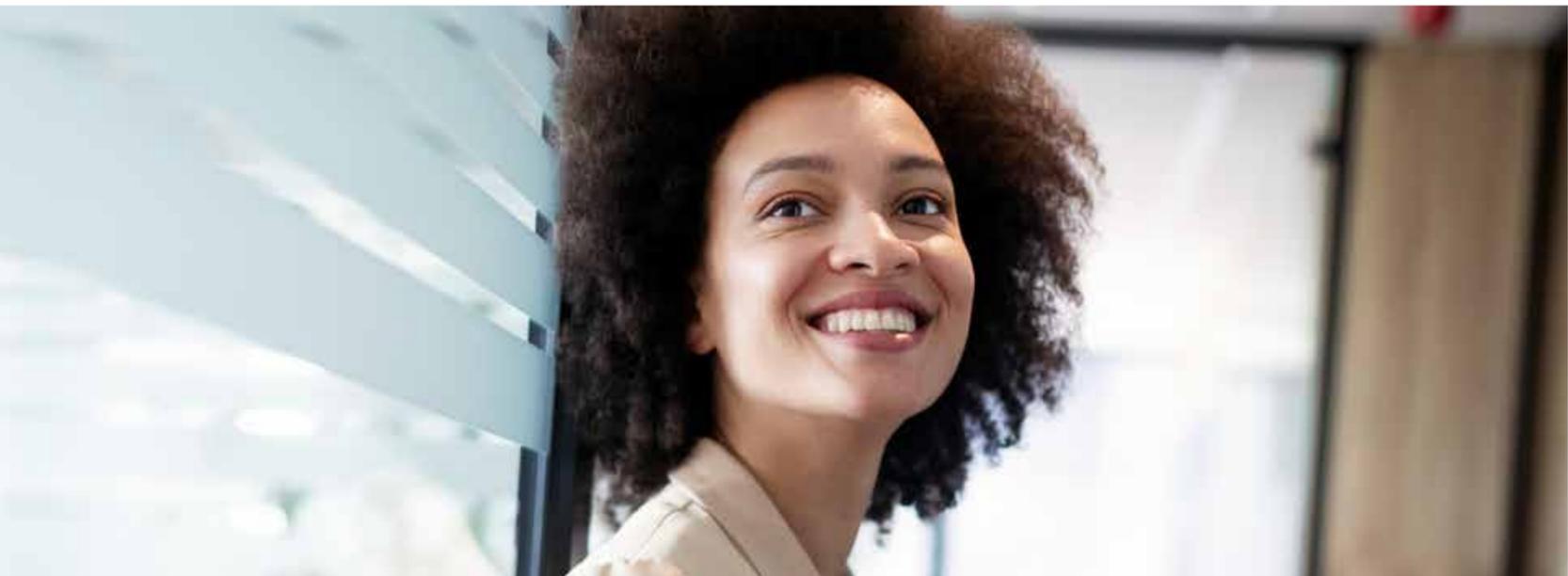


Escolha o programa que é melhor para o seu negócio



O Programa Solution Partner é para empresas que constroem soluções de software integrando-se com terminais Ingenico ou a plataforma PPaaS.

Por meio deste programa, nossa comunidade de parceiros desenvolvedores de software pode obter tudo o que precisam em um único e abrangente programa de parceiros, ou seja, um conjunto útil de recursos e benefícios para desenvolver, integrar, testar e implantar seus aplicativos e também levá-los rapidamente ao mercado.



Trilha do programa Business Partner



Benefícios e requisitos
detalhados

Construa seu negócio e entregue como nosso Business Partner

- **Seja reconhecido como um especialista certificado em soluções Ingenico.** Acesso total a valiosos recursos educacionais na Learning Zone da Partner Central.
- **Acelere o crescimento do seu negócio.** Aproveite todo o nosso portfólio de ferramentas e recursos de marketing para aumentar a conscientização, gerar indicações, conquistar clientes e fechar mais negócios.
- **Apoiamos o crescimento de sua receita** e recompensamos seu envolvimento. Tenha acesso ao market development funds e vários benefícios de incentivos.
- **Junte-se à nossa comunidade global** de parceiros da indústria de pagamento.
- **Participe de nossos eventos exclusivos** e ganhe visibilidade.

Trilha do programa Business Partner



REQUISITOS
Acordo assinado e aceitação da carta do programa
Limites de receita anual
Certificações de Partner Individual
Revisão de negócios
Perfil público da empresa atualizado
Pesquisa anual de satisfação do parceiro concluída
HABILITAÇÃO E SUPORTE
Acesso a Partner Central
Acesso a Learning Zone
Programa de kit de demonstração
Série de webinars para parceiros
Boletim informativo para parceiros
Benefícios de serviços de Hardware
BENEFÍCIOS FINANCEIROS
Financiamento do market development funding
Value Incentive Program
MARKETING E CONSCIENTIZAÇÃO DE MARCA
Marca PartnerIN
Localizador de parceiros
Gerenciamento de leads
Acesso ao Marketing EDGE
Patrocínio de eventos Ingenico
Conselho consultivo de Global Partner
Prêmios para parceiros

Registered	Silver	Gold	Platinum
✓	✓	✓	✓
	✓	✓	✓
	✓	✓	✓
	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
		Por plano de Marketing	Por plano de Marketing
		✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
	✓	✓	✓
		✓	✓
		✓	✓
			✓
			✓



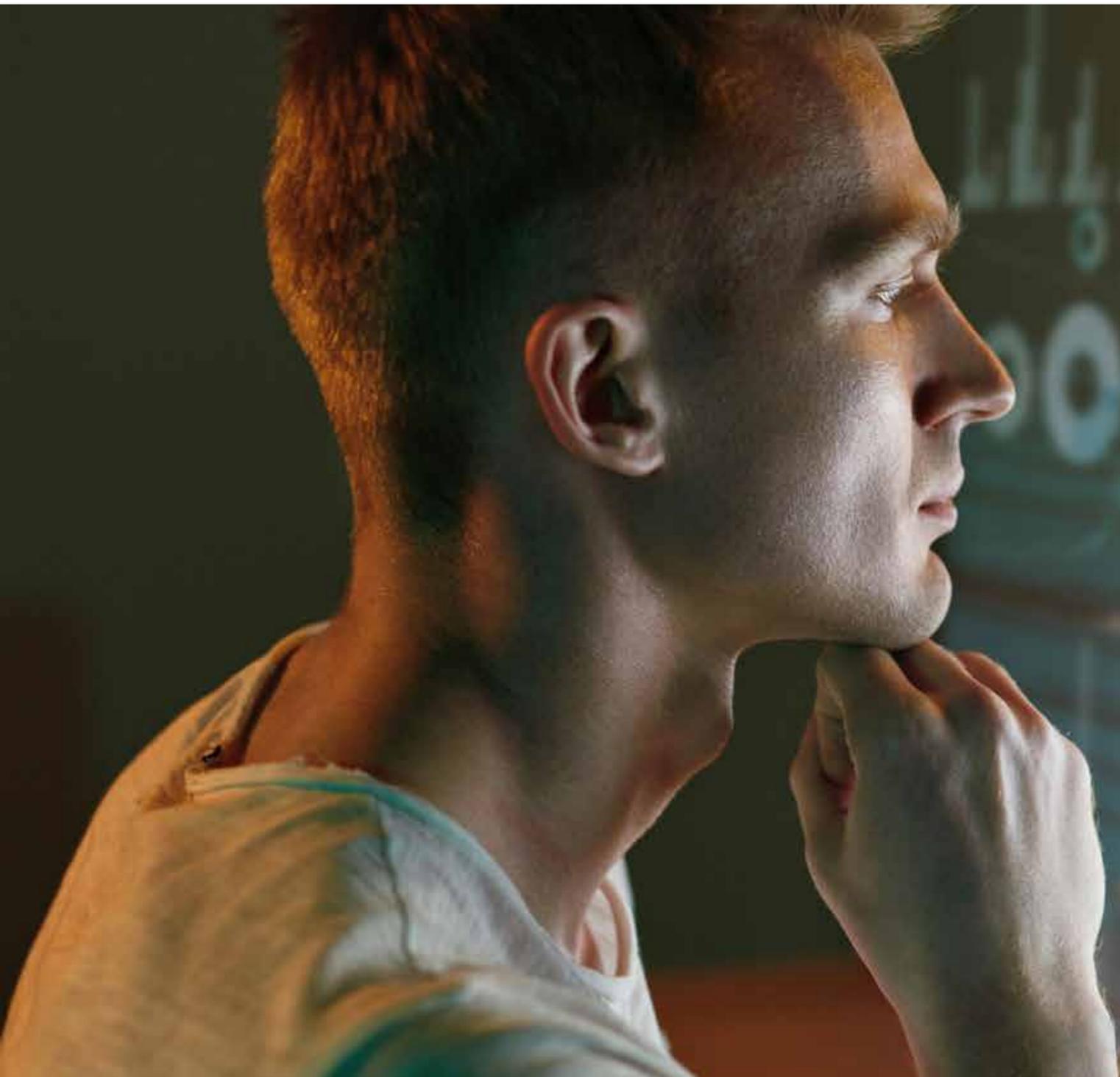
Trilha do programa Solution Partner

Benefícios e requisitos
detalhados

Construir e inovar em terminais Ingenico e plataforma PPaaS. Integrar-se à nossa solução e / ou estender o valor do produto irá ajudá-lo a entregar um valor único aos clientes

- **Ajudamos você a desenvolver e implantar seus aplicativos de negócios.** Obtenha acesso às nossas ferramentas de desenvolvimento de software, recursos e suporte.
- **Seja visto onde é importante.** Aproveite nossa experiência em pagamentos para criar rapidamente soluções que podem ajudá-lo a obter valor comercial. Dê um passo adiante e mostre suas soluções para o mundo.
- **Junte-se à nossa comunidade global** de parceiros de pagamento e solução e acesse nosso boletim informativo para parceiros globais e série de webinars.

Trilha do programa Solution Partner



REQUISITO

- Acordo assinado e aceitação da carta do programa
- Aceitação do Programa Ingenico do Desenvolvedor de Serviço (ISDP) para acessar a Zona do Desenvolvedor
- Pelo menos uma integração, produto de aplicação ou solução testada e validada pela Ingenico
- Perfil público da empresa atualizado
- Pesquisa anual de satisfação do parceiro concluída

HABILITAÇÃO

- Acesso a Partner Central
- Acesso a Learning Zone
- Série de webinars para parceiros
- Boletim informativo para parceiros

CONSTRUÇÃO E SUPORTE

- Zona do Desenvolvedor
- Programa de kit de demonstração
- Suporte ao desenvolvedor

GO-TO-MARKET

- Marca PartnerIN
- Localizador de parceiros
- App showcase
- Patrocínio de eventos Ingenico
- Co-desenvolvimento de soluções
- Recursos e referências de co-marketing

Developer

Premier





Junte-se ao nosso Programa de Partners hoje e deixe-nos guiá-lo em direção ao futuro dos pagamentos

Com o Programa PartnerIN, aproveite o poder da parceria com a marca Ingenico para se destacar, alavancar um ecossistema de pagamento exclusivo e desbloquear novas oportunidades de mercado.

Comece hoje com PartnerIN!

Envie um e-mail para nós
partnerin.onboarding@ingenico.com

 DEPARTURE

P A R T N E R I N

P R O G R A M

L E T ' S S H A R E

T H E S U C C E S S

T O G E T H E R !